



# B-Teile Management effizient und einfach mit el/ka/sy®

Spricht man von Kanban-Systemen, dann hat man die klassischen Schüttgüter wie Verbindungselemente, Elektronik, Hydraulik, etc. im Kopf. In der Regel handelt es sich dabei um Teilespektren, welche in einem Kleinladungsträger o.ä. in Regalen gelagert werden können.

**Müssen sich Kanban-Systeme aber wirklich auf diese C-Teile in Behältern beschränken?**

**Oder ist es nicht möglich, dieses Prinzip auch auf andere Teilespektren auszuweiten?**



Sowohl in der Softwareentwicklung als auch im Projektmanagement hat das methodische Vorgehen mit Kanban mittlerweile Einzug gehalten. Die beiden genannten Felder haben bereits die Vorteile von Kanban als Methodik erkannt.

Aber:

- Warum beschränkt man sich in der industriellen Praxis trotzdem in den meisten Fällen nur auf C-Artikel und weitet das Artikelspektrum nicht aus?
- Welche Kriterien sind bei Artikeln entscheidend?

Was macht einen Artikel überhaupt kanbanfähig?

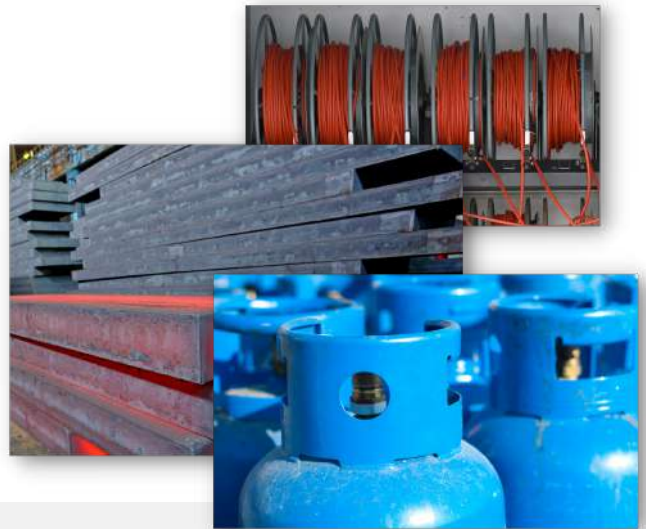
Kanban-Artikel haben ...

- eine definierte Menge,
- einen definierten Preis und
- eine definierte Wiederbeschaffungszeit.

## Lassen sich diese Kriterien nun auf die gängigen B-Teile anwenden?

- definierte Menge
- definierten Preis
- definierte Wiederbeschaffungszeit

Also erfüllen beispielsweise Kabelrollen, Industriegase und Stahl ebenfalls die oben definierten Kriterien eines kanbanfähigen Artikels, auch wenn sie nicht in den klassischen Behältern gelagert werden.



Folglich lassen sich auch diese Artikel wie klassische C-Teile über ein Kanban-System beschaffen .

## Bedarfsermittlung – nur wie?

Am Beispiel von Kabel auf Kabelrollen wird deutlich, dass bei dieser Art von Artikeln die Verbrauchsmengen nicht immer fest definiert werden können.

Werden die Artikel über Mindestmengen und Stücklisten in einem ERP-System beschafft, ergibt sich daraus ein Problem. Abgesehen von der sehr aufwändigen Pflege der Stücklisten, müsste das ERP-System sicherstellen, dass immer dieselbe Menge Kabel von der Rolle abgeschnitten oder auch vom Gas oder Stahl entnommen wird.



**Virtuelle Realität  
(ERP-System)**



**Physikalische Realität  
(Lager oder Produktion)**

## DIE LÖSUNG - e-Labeling gepaart mit Kanban

Die Zukunft im Bereich der Beschaffung von B-Teilen liegt ganz klar im Einsatz kleiner intelligenter E-Ink Displays. Die Nutzung von e-Labels gewährleistet nicht nur eine hohe Prozesssicherheit und Effizienz, sondern bringt gleichzeitig ein großes Maß an Flexibilität mit sich.



Das Personal vor Ort kann mittels eines einzigen Knopfdrucks, Bedarfe auslösen und ebenso Wareneingänge buchen. Das Display bietet die Möglichkeit unterschiedliche Informationen darzustellen. Durch eine einfache und schnelle Konfiguration der dargestellten Inhalte, gehen die Prozesse bei der Einführung von neuen Artikeln in der Produktion leicht von der Hand. Gleichzeitig können Artikel schnell und einfach gesperrt oder aus dem Sortiment genommen werden.

Natürlich lässt sich der Beschaffungsprozess auch mittels RFID-Kanbankarten und -boards realisieren. Durch die Nutzung der Kanbankarten wird die Bedarfserfassung problemlos ermöglicht.



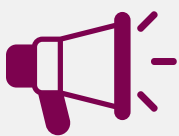
## Was spricht folglich für den Einsatz von Kanban-Systemen bei der B-Teile Beschaffung?

Anhand des Kabelrollen-Beispiels lässt sich sehr gut ableiten, dass B-Teile genauso wie C-Teile vom Einsatz eines Kanban-Systems profitieren können:

- reduziert gebundenes Kapital
- Prozesskosteneinsparung bei der Bedarfserfassung
- Prozesskosteneinsparung im Einkauf

Mit der Einführung eines Kanban-Systems wie el/ka/sy® können Sie die Potenziale für Ihr Unternehmen voll ausschöpfen.

Kanban-Systeme sind am effizientesten und bringen die größten Einsparungen, wenn Sie möglichst großflächig im Einsatz sind.



**B-Teile machen im Durchschnitt 10 - 40 % aller Artikel aus.**

**Um das Potential möglicher Optimierungen abzurufen, dürfen B-Teile in keinem Kanaban-System fehlen, denn mit 10-40 % Anteil an allen Artikeln haben B-Teile großen Einfluss auf die Prozesskosten der gesamten Beschaffung.**

Termin buchen

